**На предварительном этапе** региональным оператором **осуществляется поиск компании - индустриального партнера,** у которого есть потребность в решении технологических запросов с использованием инновационных технологий. Поиск заинтересованных партнеров осуществляется посредством общего информирования о практике в ходе проведения тематических мероприятий, рабочих переговоров, направления информационных писем. Технологические запросы индустриального партнера будут составлять тематику конкурса.

**На начальном этапе** (до конкурсных отборов) реализация практики предусматривает взаимодействие регионального оператора и компании – индустриального партнера:

**1.** С оператором конкурсного отбора индустриальный партнёр заключает **соглашение о взаимодействии** и **намерении проводить совместный конкурс**.

**2.** Разрабатываются **дорожные карты взаимодействия** в рамках реализации практики - *краткосрочный и долгосрочный варианты*, предусматривающие как оперативные задачи по подготовке документации, проведению отбора и финансированию, так и стратегические задачи по апробации и дальнейшему внедрению созданного продукта.

**3.** Далее между оператором конкурсного отбора и индустриальным партнёром **заключается договор**, в котором фиксируется сумма финансирования конкурса в пропорции 50/50 и максимальная сумма гранта (*2 млн. рублей, 3 млн. рублей и т.д.*)

**4.** Разрабатывается и согласовывается документация проекта (*положение о конкурсе, о порядке формирования бюджета проекта, об отчетности, о конкурсной комиссии*). Представители индустриального партнера входят в состав конкурсной комиссии.

**В дальнейшем** практика осуществляется посредством **проведения оператором** **конкурсных отборов,** на которые могут подать заявки все заинтересованные технологические предприниматели, малые инновационные компании, обладающие компетенциями в заявленной сфере технологических интересов компании – индустриального партнера:

**5.** В согласованные с индустриальным партнером сроки объявляется и проводится конкурсный отбор (*оптимально - около 1 месяца*).

**6.** Специалисты индустриального партнера проводят входную экспертизу представленных заявок на предмет соответствии предлагаемого инициатором инновационного проекта решения технологическим запросам индустриального партнера и подтверждает готовность пилотного тестирования предлагаемого решения.

**7.** Прошедшие входную экспертизу проекты допускаются на рассмотрение конкурсной комиссии.

**8.** Инициаторы инновационных проектов проводят защиту своих решений перед членами конкурсной комиссии.

**9.** По итогам защиты конкурсная комиссия определяет победителей и сумму гранта на каждый проект - победитель.

**10.** Оператор конкурсного отбора заключает с победителями договоры гранта, которые предусматривают поэтапное финансирование: авансирование не более 30% от суммы гранта, последующее финансирование по итогам выполнения заявленных работ (этапов работ).

**11.** По итогам реализации проекта инициатор проводит пилотирование / испытание своего инновационного решения на инфраструктуре индустриального партнера.

**12.** По итогам проведения пилотирования / испытаний инициатор представляет оператору конкурсного отбора отчет о финансовом расходовании полученных средств и информацию об итогах проведения пилотирования / испытаний.

**13.** В зависимости от итогов проведения пилотирования / испытаний индустриальный партнер заключает договор на поставку созданного и прошедшего испытания инновационного продукта либо договор о дальнейшей совместной работе по проекту (*данный пункт не является жестко обязательным к исполнению индустриальным партнером*).